

1/25
スタート
(全4回)

売るテクニク

習得セミナー

企業向け
創業希望者向け

参加無料
定員25名

販路拡大のための営業テクニクとEC活用術を学ぼう!



第1回目 講師

株式会社 たるしえ
代表取締役社長
齊藤 哲治 氏

第2・3・4回目 講師

有限会社ウェブプロモート
ディレクター/デザイナー
上木 加織 氏

コロナ禍の危機を乗り越える秘訣と
顧客心理に迫るセミナーに乞うご期待!

第1回	1月25日(火)	失敗を恐れない販売テクニク
第2回	1月27日(木)	SNSを利用した効果的な情報発信の方法(導入編) ◆なぜSNSを使うべきか。 ◆とりあえずやっておくべきSNSの種類など 他
第3回	2月1日(火)	SNSを利用した効果的な情報発信の方法(応用編) ◆複数のSNSの運用について(SNS同士の連携など) ◆ハッシュタグについての考え方 他
第4回	2月3日(木)	売るためのEC活用術 ◆Googleで上位表示する仕組み ◆簡単に始めるネット広告 他

会場 小樽経済センター4階(稲穂2丁目22-1)

時間 18:30 ~ 20:30

申込方法 裏面の申込用紙に必要事項を記入のうえ、TEL、FAXまたはメールにてお申込み下さい。

申込先 TEL.0134-64-5780 FAX.0134-64-5781
MAIL: info@otaru-koyou.jp

- 新型コロナウイルス感染症予防対策として、3密を回避し衛生管理を徹底して開催します。
- 感染拡大防止のため、ご参加の際はマスクの着用をお願いいたします。
- 状況により中止・延期となる場合がございます。

詳しくはこちらから ▶ 小樽地域雇用創造協議会 検索



主催

小樽地域雇用創造協議会(事務局 小樽市産業港湾部商業労政課)
〒047-0032 小樽市稲穂2丁目17番1号 小樽市産業会館1階
TEL.0134-64-5780 FAX.0134-64-5781 MAIL: info@otaru-koyou.jp

構成団体

小樽市、北海道後志総合振興局、小樽商工会議所、
(一社)小樽観光協会、国立大学法人 小樽商科大学、
(一社)北海道中小企業家同友会しりべし・小樽支部

参加
無料申込
締切セミナー開催の3日前
まで受け付けております。ただし、定員(25名)を超える応募多数の場合は、小樽
市内での事業拡大、新規事業などの立ち上げを検討さ
れている方を優先させていただきます。

売るテクニック 習得セミナー 受講申込書

お申し込み方法は TEL、FAX、またはMAILにてお申し込み下さい。

TEL 0134-64-5780 FAX 0134-64-5781 MAIL info@otaru-koyou.jp

本セミナーに参加を希望される方は、下記受講申込書の該当部分について、「記入」又は「○で囲む」をお願いいたします。

現在の状況 <small>※該当する番号を ○で囲んでください。</small>	1 在職中(事業主、従業員等) 2 在職中(創業希望) 3 無職(創業希望) 4 その他()				
所属事業所 <small>※在職中の場合のみ記載</small>	名称		業種		
	住所	〒 -			
	電話番号		FAX		
小樽市以外の事業所の方にお聞きします。	小樽市内での事業拡大、新規事業などの立ち上げを検討されていますか?		はい(検討中) ・ いいえ		
受講者	部署		役職		
	氏名	ふりがな	性別	男 ・ 女	年齢
	電話番号				
	メールアドレス				
	応募動機				
後日、協議会から送付いたしますアンケート調査のご協力に同意いただけることを、本セミナーの受講条件とさせていただきます。			同意する ・ 同意できません		

(注) ご記入頂いた個人情報、小樽地域雇用創造協議会が責任をもって管理し、本セミナーに関する連絡、本セミナー受講者の分析、当協議会主催の関連セミナーの情報提供のみの使用とし、それ以外の目的では使用いたしません。

受付担当者印

主催 小樽地域雇用創造協議会(事務局 小樽市産業港湾部商業労政課)

〒047-0032 小樽市稲穂2丁目17番1号 小樽市産業会館1階

問合せ TEL. 0134-64-5780 FAX. 0134-64-5781 MAIL: info@otaru-koyou.jp

構成団体 小樽市、北海道後志総合振興局、小樽商工会議所、(一社)小樽観光協会、
国立大学法人小樽商科大学、(一社)北海道中小企業家同友会しりべし・小樽支部

申し込み識別番号

R3A2